

Vermittlung von Unternehmensbeteiligungen für kleine und mittlere Unternehmen (KMU)

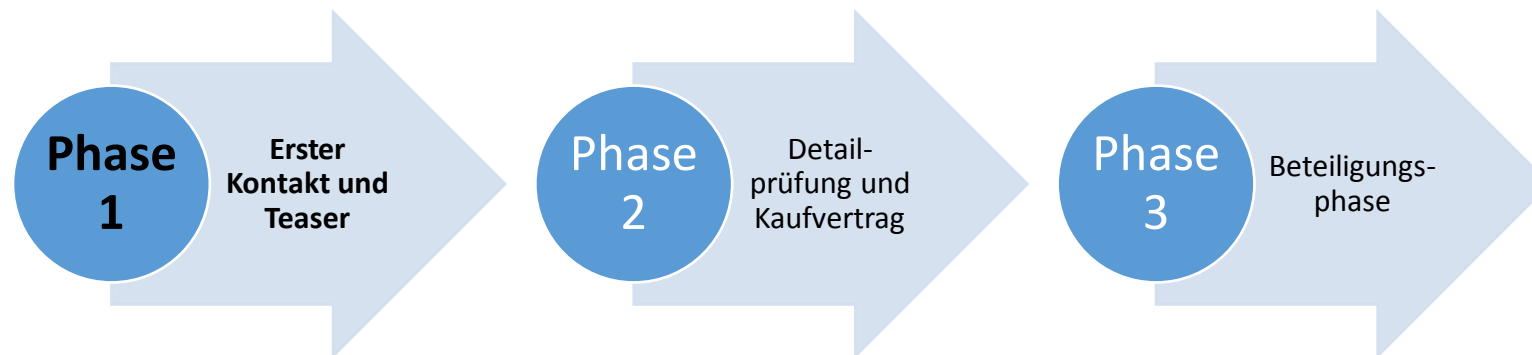
Prozessablauf

Vermittlungsprozess von Beteiligungen

Jede Beteiligung ist für beide Seiten individuell.

Dennoch gibt es in allen Transaktionen Prozesse die sich wiederholen. Je nach Komplexität und Informationsgrundlage dauert der Prozess vom ersten Kontakt bis zur Beteiligung **zwischen drei und sechs Monate**. Die Unternehmensberatung Danny Seifert unterstützt Sie bei der Vorbereitung der Transaktion und der Investorensuche.

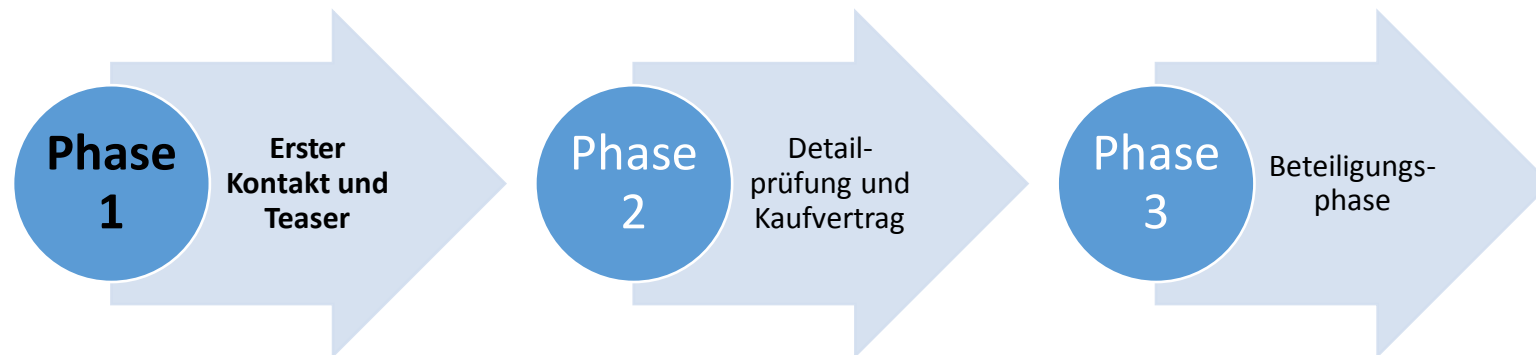
Wie stellt sich der Vorgang im Detail dar?



Erster Kontakt:

Im Rahmen des Erstgesprächs prüfen beide Seiten, welche Form der Kapitalbeteiligung oder Finanzierung benötigt wird. Hierbei liegt der Fokus natürlich primär auf den beigebrachten Zahlen und Ergebnissen. Jedoch liegt das zweite, nahezu ebenso gewichtige Augenmerk, auf dem Unternehmer und seiner Geschäftsführung. Nur durch einen ganzheitlichen Blick kann ermittelt werden, welcher Investor am besten zum Unternehmer passt.

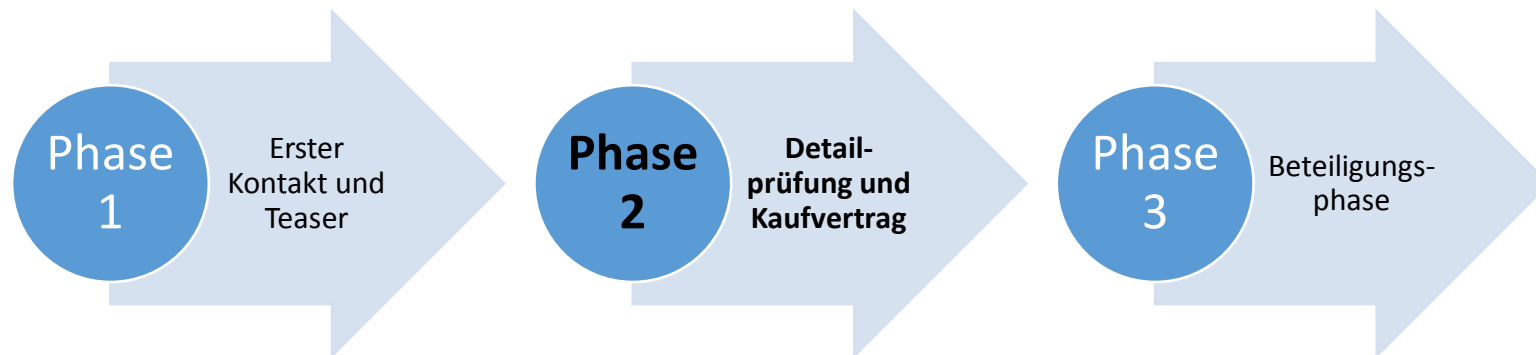
Vermittlungsprozess von Beteiligungen



Teaser:

Nach dem Erstgespräch werden die wesentlichen Eckpunkte der Transaktion abgestimmt. Hierzu zählen sowohl der Beteiligungsanlass und die Beteiligungshöhe als auch die Unternehmensstrategie, Finanz- und Ertragslage und Bewertung des Zielunternehmens. Die Unternehmensberatung Danny Seifert erstellt auf dieser Grundlage eine anonymisierte Kurzdarstellung, den sogenannten **Teaser** und nimmt in Abstimmung mit dem Unternehmer **die Investorenansprache** vor. Diese erfolgt zunächst auch anonym.

Vermittlungsprozess von Beteiligungen



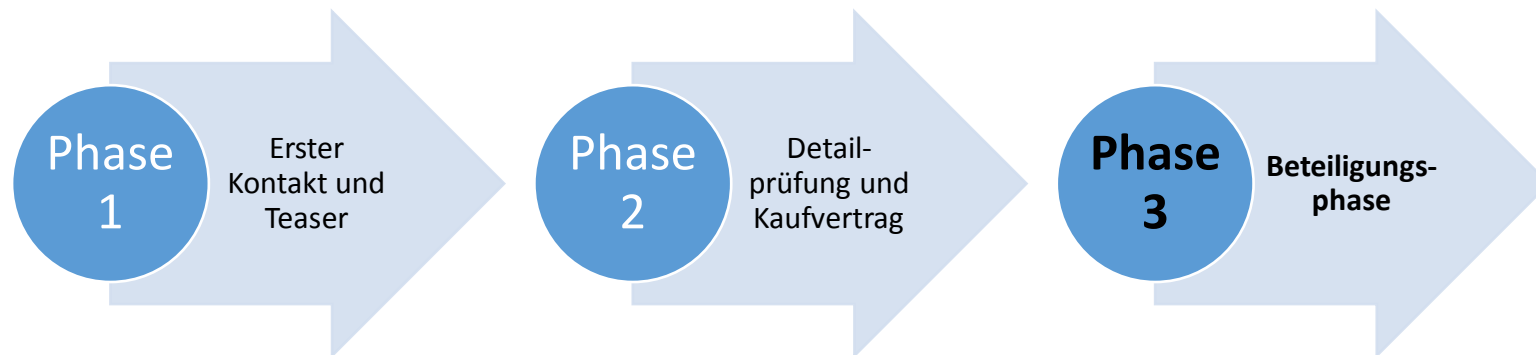
Detailprüfung (Due Diligence):

Nachdem potenzielle Investoren Kauf- oder Beteiligungsinteresse bekundet haben, erfolgt in der Regel eine Detailprüfung (sog. Due Diligence). Im Rahmen einer Due Diligence wird das Zielunternehmen genau untersucht, um den Wert des Unternehmens bestimmen zu können. Insbesondere werden sämtliche **Verträge und Bilanzen geprüft**, um das informelle Ungleichgewicht zwischen Investor und Unternehmer zu beseitigen. Eine Due Diligence lässt sich grundsätzlich auf alle denkbaren Prüfungsinhalte erstrecken, wird aber primär in den Prüfungsfeldern Finanzen, Steuern, Recht, Markt und Wettbewerb durchgeführt. In ausgewählten Fällen arbeiten wir mit einem breit aufgestellten Netzwerk aus Steuerberatern, Wirtschaftsprüfern und Rechtsanwälten zusammen.

Kaufvertrag:

Abschließend wird ein Kaufvertrag verhandelt und die Transaktion vollzogen. Die Unternehmensberatung Danny Seifert begleitet Sie in allen Phasen und vermittelt dabei zwischen Ihnen und dem Investor. Steuer- und Rechtsberatung darf und wird von der Unternehmensberatung Danny Seifert im Rahmen der Transaktion nicht erbracht. Als Auftraggeber und Geschäftspartner der Unternehmensberatung Danny Seifert können wir Sie in Ihren Spezialfragen auf dem Gebiet der Rechts- oder Steuerberatung jedoch an ausgewählte Partner vermitteln.

Vermittlungsprozess von Beteiligungen



Beteiligung:

Als letzte Phase zeichnet sich die Beteiligungsphase durch folgende Aktivitäten aus:

- Festlegung bzw. Bestätigung der langfristigen **Unternehmensstrategie** sowie Identifikation und Definition wertsteigernder Projekte.
- Sofern erforderlich **Verstärkung** des Management-Teams.
- Erarbeitung einer mittel- und langfristigen **Planung** sowie Budgetierung.
- Konsequente **Umsetzung** der festgelegten Maßnahmen.

Die Unternehmensberatung Danny Seifert unterstützt das Zielunternehmen auch in den ersten Monaten nach der Übernahme oder Beteiligung. Die Unterstützung kann vielfältig gestaltet werden und reicht von der Stellung von Interimsmanagern für Linien- und Führungsfunktionen bis zur Bereitstellung von Controlling und Steuerungstools.

Vermittlungsprozess von Beteiligungen

Konditionen

Phase 1 - Erster Kontakt und Teaser

- Erstellung Teaser und Vorstellung eines Investors für eine Due Diligence.
- Abgerechnet nach Zeitaufwand.
- Tagessatz zwischen € 1.250 und € 1.500 je nach Aufwandstag zzgl. USt. und Spesen.

Phase 2 – Detailprüfung und Kaufvertrag

- Begleitung während der Due Diligence Phase bis zum Abschluss des Kaufvertrages.
- Abgerechnet nach Zeitaufwand.
- Tagessatz zwischen € 1.250 und € 1.500 zzgl. USt. und Spesen.

Phase 3 - Beteiligungsphase

- Interimstätigkeiten nach vollzogener Transaktion und nach individueller Absprache.
- Zeit und Tagessatz nach Aufwand, Dauer und Qualifikation.

Vermittlungsprozess von Beteiligungen

Ihr Ansprechpartner

Danny Seifert

seifert@dannyseifert.de

Bundesallee 28

10717 Berlin

Tel.: +49 30 5164 2865

Fax: +49 30 5164 2823

Mob.: +49 152 5394 9889



und seine Mitarbeiter

www.dannyseifert.de